

Zusammen zum Erfolg.

Werden Sie Teil der Hyundai Erfolgsgeschichte!



Kraftstoffverbrauch (Wasserstoff) für den Hyundai NEXO 120 kW (163 PS) 1-stufiges-Reduktionsgetriebe: Innerorts: 0,77 kg H₂/100 km; außerorts: 0,89 kg H₂/100 km; kombiniert: 0,84 kg H₂/100 km. CO₂-Emission kombiniert: 0 g/km; CO₂-Effizienzklasse: A+. Die angegebenen Verbrauchs- und CO₂-Emissionswerte wurden nach dem vorgeschriebenen WLTP-Messverfahren ermittelt und in NEFZ-Werte umgerechnet.

Änderungen bewirken. Bestehendes in Frage stellen. Dazu beitragen, die Zukunft der Mobilität zu gestalten.

Kunden bestätigen Hyundai ein attraktives Design gepaart mit hoher Qualität und ein sehr gutes Preis-Wert-Verhältnis. Dank dieser positiven Wahrnehmung ist Hyundai eine der stärksten automobilen Importmarken in Deutschland. Die Hyundai Motor Deutschland GmbH mit Sitz in Offenbach am Main sucht Verstärkung. Nutzen Sie jetzt die Gelegenheit, ein Unternehmen mit stetig steigendem Markenwert auf seinem erfolgreichen Weg nach oben zu begleiten und gestalten Sie mit uns gemeinsam die Zukunft!

Wir freuen uns bereits auf Ihre Bewerbung. Und auch Sie können sich freuen: Auf ein interessantes, herausforderndes Betätigungsfeld und ein freundliches Miteinander in einem hoch motivierten Team.

Next Awaits - Bereit für den nächsten ersten Schritt?

Dann verstärken Sie unser Team als

Akquisiteur Neuhändler Süd/Ost (m/w/d)

Ihr Betreuungsgebiet umfasst unter anderem die Städte Frankfurt am Main, Stuttgart, Nürnberg, Dresden und Erfurt.

Als Akquisiteur Neuhändler Süd/Ost (m/w/d) sind Sie für die Akquisition von potenziellen neuen Hyundai-Vertragshändlern sowie für die reibungslose Integration dieser neuen Händler in die Hyundai-Organisation verantwortlich. Durch Ihre zielgerichteten Analysen und den Einsatz geeigneter Handelspartner gestalten Sie aktiv die Zukunft der Marke Hyundai mit.

Unsere Philosophie: Have you tried? Der Wunsch Dinge besser zu machen

Ihr Aufgabengebiet

Sie...

- analysieren die Open-Point-Gebiete mit der Zielsetzung, geeignete potenzielle Hyundai-Händler zu identifizieren, diese gezielt aktiv anzusprechen und für Hyundai zu begeistern
- führen kontinuierlich Analysen zur Netzstruktur in der zugeordneten Region durch und stimmen sich hierbei regelmäßig mit der Abteilungsleitung ab
- bewerten die möglichen Vertragspartner nach fachlichen, finanziellen, betrieblichen und persönlichen Kriterien in den Bereichen Sales und Aftersales sowie unter Berücksichtigung des vorhandenen Marktpotenzials und der definierten Händlernetzstrategie
- übernehmen die Verhandlung der Konditionen im Rahmen der möglichen Unterstützungsprogramme, wie beispielsweise Eröffnungswerbung und Marketingunterstützung
- wirken bei der Vorbereitung der internen Genehmigung von Neueinsätzen mit
- erstellen Berichte und Entscheidungsvorlagen für die Abteilungs- und Vertriebsleitung und stimmen die Neueinsätze eng mit dem Innen- und Außendienst ab
- führen die Bewerbungsakten vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- steuern die CI-Gestaltungen im Außen- und Innenbereich ebenso wie die Erfassung der Händlerstammdaten
- gewährleisten eine strukturierte fachliche Übergabe der neuen Vertragspartner an den Spezialisten Händlerneueinsätze und das gesamte Außendienstteam (Sales, Aftersales) sowie an die Hyundai Capital Bank zur Sicherstellung eines erfolgreichen Verkaufsstarts der neuen Händler

Progress for Humanity: Fortschritt ist nichts ohne Menschlichkeit

Ihr Profil

Sie...

- verfügen über ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine kaufmännische Ausbildung mit langjähriger adäquater Berufserfahrung bei einem Automobilhersteller/-importeure oder im Handel
- konnten mindestens fünf Jahre Berufserfahrung in der Händlerakquise/-betreuung vor Ort, gerne auch in beratender Funktion, sammeln und verfügen über ausgeprägte Kenntnisse des Automobilmarktes
- hatten idealerweise in der Vergangenheit einmal eine Geschäftsführer-Position in einem Autohaus inne, sind entsprechend gut vernetzt und möchten das Wachstum unserer Marke weiter voranbringen
- haben ein selbstbewusstes, verbindliches Auftreten sowie Begeisterungsfähigkeit, Kommunikationsstärke und Überzeugungsfähigkeit
- zeichnen sich durch Ihre strukturierte, lösungsorientierte Arbeitsweise sowie Einsatzbereitschaft und Zielstrebigkeit aus
- haben die Bereitschaft zur Reisetätigkeit in der Zielregion und zu regelmäßigen Status-/ Präsentationsmeetings in Offenbach sowie einen gültigen Führerschein der Klasse B

Wir bieten mehr

Unsere Benefits

- Angenehmes, kollegiales Arbeitsklima in einem internationalen Arbeitsumfeld
- Dienstwagen mit Tankkarte zur dienstlichen und privaten Nutzung
- Sehr günstiges, subventioniertes Leasing von Fahrzeugen für Mitarbeiter/innen und nahe Angehörige
- Vermögenswirksame Leistungen, steuerlich begünstigte Altersversorgung über Entgeltumwandlung etc.
- Performance Management System mit Fach- und Führungslaufbahn und jährlichen Gehaltsrunden mit leistungsbezogenen Entgelterhöhungen
- Regelmäßige Mitarbeitergespräche mit Feedback zu Leistung und Kompetenzen
- Fachliche und persönliche Weiterbildung

Werden Sie Teil eines globalen Unternehmens mit einer Geschichte voller Erfolg und mit ehrgeizigen Plänen für die Zukunft.

Senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an unser HR-Team unter: 1150b1-Akquisiteur-Neuhaendler@hyundai.de

Hyundai Motor Deutschland GmbH

Kaiserleipromenade 5
63067 Offenbach
www.hyundai.de

