

Zusammen zum Erfolg.

Werden Sie Teil der Hyundai Erfolgsgeschichte!



Modell i30 N Performance | offizieller Kraftstoffverbrauch kombiniert 7,8l /100km | CO₂-Emissionen kombiniert 178 g/km | Effizienzklasse E

Kunden bestätigen Hyundai ein attraktives Design gepaart mit hoher Qualität und ein sehr gutes Preis-Wert-Verhältnis. Dank dieser positiven Wahrnehmung ist Hyundai eine der stärksten automobilen Importmarken in Deutschland.

Die Hyundai Motor Deutschland GmbH mit Sitz in Offenbach am Main sucht Verstärkung. Nutzen Sie jetzt die Gelegenheit, ein Unternehmen mit stetig steigendem Markenwert auf seinem erfolgreichen Weg nach oben zu begleiten, und gestalten Sie mit uns gemeinsam die Zukunft!

Wir freuen uns bereits auf Ihre Bewerbung. Und auch Sie können sich freuen: Auf ein interessantes, herausforderndes Betätigungsfeld und ein freundliches Miteinander in einem hoch motivierten Team.

Next Awaits – Bereit für den nächsten ersten Schritt?

Dann unterstützen Sie unseren Vertrieb/Sales am Standort in Offenbach als

Teamleiter (m/w/d) Vertriebsplanung

In dieser Position gestalten Sie die strategische Ausrichtung und Erfolgskontrolle unserer Vertriebsprogramme mit. Sie sind verantwortlich für die Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Ableitung von Handlungsempfehlungen und verantworten die Konzeption von Motivations- und Loyalitätsprogrammen für die Hyundai-Vertragshändler.

Unsere Philosophie: Have you tried? Der Wunsch Dinge besser zu machen.

Ihr Aufgabengebiet

Sie...

- sind verantwortlich für die Konzeption und Erfolgskontrolle von Vertriebsprogrammen sowie die Analyse der Vertragshändlerperformance
- koordinieren und kontrollieren das Werbekostenbudget sowie die Maßnahmenplanung
- beobachten und bewerten die Entwicklung von Incentives und Transaktionspreisen im Vergleich zum definierten Wettbewerbsumfeld
- kümmern sich um die Konzeption und strategische Ausrichtung von Motivations- und Loyalitätsprogrammen für das Vertragshändlernetz
- analysieren regelmäßig die aktuelle Verkaufslage und erstellen wöchentlich Forecasts für Hyundai Motor Europe
- erstellen Analysen und Berichte zu strategischen Markt- sowie Wettbewerbstrends und leiten daraus Handlungsempfehlungen ab
- erstellen die Monats-, Quartals- und Jahrespläne für Absatzförderprogramme

Progress for Humanity: Fortschritt ist nichts ohne Menschlichkeit.

Ihr Profil

Sie...

- haben ein abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, idealerweise mit dem Schwerpunkt Vertrieb, oder eine vergleichbare Qualifikation mit mehrjähriger Berufserfahrung und bringen operative Vertriebserfahrung in der Automobilbranche mit
- bringen idealerweise Beratungserfahrung im Handel sowie erste Führungserfahrung mit
- sind versiert im Umgang mit Produkten von MS Office sowie SAP
- sind bereit dazu, Dinge zu gestalten, Verantwortung zu übernehmen und Entscheidungen zu treffen
- zeichnen sich durch eine empathische, offene sowie kommunikative Persönlichkeit aus
- überzeugen durch eine strukturierte, zielgerichtete Arbeitsweise und behalten jederzeit den Überblick
- verfügen über eine qualitäts- und lösungsorientierte Denk- und Handelsweise
- zählen eine hohe Leistungsmotivation, Vertriebserfahrung und Teamfähigkeit zu Ihren Stärken

Wir bieten mehr.

Unsere Benefits

- Angenehmes, kollegiales Arbeitsklima in einem internationalen Arbeitsumfeld
- Modernes, attraktives Gebäude mit hellen Räumlichkeiten, moderner Büroausstattung und Cafeteria
- Flexible Arbeitszeiten mit Zeiterfassung und Arbeitszeitkonto
- Sehr gute Verkehrsanbindung (Autobahn und öffentlicher Nahverkehr)
- Freies Parken in unmittelbarer Nähe
- Freie Verpflegung im Betriebsrestaurant
- Freie Getränke: Kaffeevariationen (Vollautomat), Tee (verschiedene Sorten), verschiedene Wassersorten
- Sehr günstiges, subventioniertes Leasing von Fahrzeugen für Mitarbeiter, Partner und nahe Angehörige
- Vermögenswirksame Leistungen, steuerlich begünstigte Altersversorgung über Entgeltumwandlung etc.
- Performance Management System mit Fach- und Führungslaufbahn und jährlichen Gehaltsrunden mit leistungsbezogenen Entgelterhöhungen
- Regelmäßige Mitarbeitergespräche mit Feedback zu Leistung und Kompetenzen
- Fachliche und persönliche Weiterbildung

Werden Sie Teil eines globalen Unternehmens mit einer Geschichte voller Erfolg und mit ehrgeizigen Plänen für die Zukunft.

Senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an unser HR-Team unter: Teamleiter-Vertriebsplanung@hyundai.de

Hyundai Motor Deutschland GmbH

Kaiserleipromenade 5

63067 Offenbach

www.hyundai.de