

Zusammen zum Erfolg.

Werden Sie Teil der Hyundai Erfolgsgeschichte!



Modell i30 N | offizieller Kraftstoffverbrauch kombiniert 7,1 – 7,0 l/100km | CO₂-Emissionen kombiniert 163 – 159 g/km | Effizienzklasse D

Änderungen bewirken. Bestehendes in Frage stellen. Dazu beitragen, die Zukunft der Mobilität zu gestalten.

Kunden bestätigen Hyundai ein attraktives Design gepaart mit hoher Qualität und ein sehr gutes Preis-Wert-Verhältnis. Dank dieser positiven Wahrnehmung ist Hyundai eine der stärksten automobilen Importmarken in Deutschland. Die Hyundai Motor Deutschland GmbH mit Sitz in Offenbach am Main sucht Verstärkung. Nutzen Sie jetzt die Gelegenheit, ein Unternehmen mit stetig steigendem Markenwert auf seinem erfolgreichen Weg nach oben zu begleiten und gestalten Sie mit uns gemeinsam die Zukunft!

Wir freuen uns bereits auf Ihre Bewerbung. Und auch Sie können sich freuen: Auf ein interessantes, herausforderndes Betätigungsfeld und ein freundliches Miteinander in einem hoch motivierten Team.

Für unsere Gesellschaft suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen

Distriktleiter Vertrieb (m/w/d) Region Nordrhein-Westfalen West

Ihr Aufgabengebiet

- Verantwortung für die Vereinbarung von Absatzzielen mit den Händlern und die Sicherstellung der Neuwagenzulassungsziele pro Monat, Quartal und Jahr
- Überprüfung und Unterstützung bei der Planrealisierung sowie Initiierung von adäquaten Anpassungsmaßnahmen im Bedarfsfall
- Beratung und Entwicklung der Vertragshändler im zugeordneten Distrikt
- Förderung und Beratung der Händler hinsichtlich Marktausschöpfung und Erfordernissen zur erfolgreichen Positionierung der Marke Hyundai im Betreuungsgebiet
- Unterstützung bei der organisatorischen Gestaltung und Steuerung in den Bereichen Verkauf, Disposition und Marketing
- Überwachung der Vertriebsstandards in den zugewiesenen Händlerbetrieben
- Unterstützung des Handels bei der Planung und Umsetzung von Veranstaltungen, Fahrzeugpräsentationen und Werbemaßnahmen im Betreuungsgebiet sowie bei Markteinführungen neuer Modelle
- Sicherstellung und Optimierung der Kundenzufriedenheitszielwerte durch den Einsatz individueller Maßnahmenpläne im Handel
- Begleitung des Handels bei der Durchführung von Schulungsmaßnahmen und Sicherstellung der Teilnahme
- Regelmäßiger Informationsaustausch mit der Unternehmenszentrale über den Markt und händlerspezifische Veränderungen
- Strukturierte Vorbereitung und lückenloses Reporting der Händlertermine im Außendienst-Portal (DOS)

Ihr Profil

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium sowie mehrjährige Berufserfahrung in der Automobilindustrie oder eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung sowie mindestens fünf Jahre einschlägige Berufserfahrung im direkten Automobilverkauf (idealerweise in einer Verkaufsleiterfunktion)
- Erfahrung in der Händlerbetreuung und umfassende Marktkenntnisse der Automobilbranche
- Analytisches und technisches Verständnis sowie unternehmerisches Denken und Handeln
- Sehr gute Kenntnisse im Umgang mit dem marktüblichen MIS-System
- Zielstrebige und eigenständige Arbeitsweise sowie ein hohes Maß an Selbstorganisation und Belastbarkeit
- Gute Kenntnisse in MS Office und Präsentationstechniken
- Sicheres Auftreten, Kommunikationsfähigkeit sowie Durchsetzungsvermögen und Verhandlungsstärke
- Hohes Maß an Flexibilität und Reisebereitschaft
- Gute Englischkenntnisse
- Führerschein Klasse B/3

Werden Sie Teil eines globalen Unternehmens mit einer Geschichte voller Erfolg und mit ehrgeizigen Plänen für die Zukunft.

Senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an unser HR-Team.

Hyundai Motor Deutschland GmbH

Kaiserleipromenade 5

63067 Offenbach

E-Mail: 1110b1-Distriktleiter-Vertrieb@hyundai.de

www.hyundai.de

